

E-Mail Marketing

Meine 10 besten **HEADLINES**

und weitere suggestive Text-Einstiege



Yücel Yanaz

HEADLINES & EINSTIEGE



E-Mail-Marketing hat einen einzigen Zweck: Am Ende zu verkaufen und Umsätze zu generieren.

Es ist nicht wichtig, viele Adressen in der Liste zu haben, sondern Interessenten, die den nächsten Schritt gehen, also zum Käufer werden. Je mehr man seinen Interessenten Content (=Inhalte) liefert, desto erfolgreicher ist das E-Mail-Marketing.

Ist logisch, oder? Das Problem ist nur, dass viele E-Mail erst gar nicht geöffnet werden. Und damit verpufft die Chance, seinem Interessenten das tolle Angebot überhaupt präsentieren zu können.

Was wir brauchen sind starke Headlines und Betreffzeilen, die den Empfänger neugierig machen und ihn die E-Mail öffnen (und lesen) lassen.

Hierzu habe ich Dir meine besten Headlines, Betreffzeilen und Text-Einstiege in diesen Ratgeber gepackt. Möge die bessere E-Mail konvertieren und Dir Hundert Quadrillionen Euronen auf Dein Konto spülen.

Aber Spaß beiseite: wir müssen nicht alles selbst neu erfinden. Oftmals reicht es, altbewährte und funktionierende System einfach zu übernehmen.

Let's go:



Meine Top Ten bei Headlines & Betreffzeilen

1. Enthüllt! ...
2. Brisant! ...
3. Neu entdeckt/enthüllt! ...
4. ACHTUNG:
5. Die 6 GEHEIMEN ...
6. Vertrauliche Information über ...
7. (KOMMANDO geben:) Stopp! Halt! Moment! Augenblick!
8. Bitte lesen, wenn Sie... (oder: Bitte NICHT weiter lesen, wenn Sie...
9. WARNUNG ...
10. Leider wird sich Ihre ... (Situation) nicht verbessern, wenn Sie ...

Suggestive Begriffe in Betreffzeilen

1. XYZ ... erklärt
2. XYZ ... offen gelegt
3. 100.000 € mehr Umsatz – wie Sie mit ...
4. 100 % garantiert ...
5. 100%ige Garantie!
6. Vier neue Wege zum ...
7. 20% höhere Abschlüsse: Wie Sie ...
8. 25% Umsatzsteigerung in 90 Tagen – wie Sie ...
9. 3 geniale Wege um ...
10. 3 Gründe, warum ...
11. 5 geniale Taktiken ...
12. 7 erprobte Schritte ...
13. 8 geniale Tipps ...
14. Achtung: Letzte Chance/Heute letzte Chance/Letztmals
15. Achtung: Nicht lesen
16. Achtung: Nicht öffnen oder Diese E-Mail nicht lesen
17. Allerletzte Chance
18. An alle Webmaster / Unternehmer / Sportler...
20. Ankündigung
21. Aufgedeckt!
22. Aufsehererregende
23. Darauf bin ich besonders stolz
24. Das bahnbrechende System für...
25. Das Geheimnis von...
25. Das Warten hat ein Ende!
26. Der schnellste Weg zu ...
27. Die Erfolgsformel ...
28. Die geheime Kraft ...

29. Die Macht der ...
30. Die schockierende Wahrheit über ...
31. Die Wahrheit über ...
32. Dringend
33. Dringende Information ...
34. Durchbruch
35. Durchbruch: Wie Sie ...
36. Eilmeldung!
37. Ein unverschämtes Angebot
38. Einführung
39. Einzigartig
40. Endlich
41. Entdecken
42. Entdecken Sie die Magie von ...
43. So (z.B. senken) Sie (z.B. Ihre Kosten um 20 %)
44. Entdeckung
45. Entlarven Sie ...
46. Entschlüsseln Sie ...
47. Erfolgreich
48. Ergebnisse
49. Ernste Warnung: Wenn Sie ...
50. Erstaunlich
51. Erwiesen
52. Es funktioniert ...
53. Es ist so einfach ...
54. Exklusiv
55. Fantastisch
56. Faszinierend
57. Forscher bestätigt ...
58. Forschung entdeckt ...

- 59. Garantie
- 60. Garantiert
- 61. Geheiminformationen:
- 62. Geld
- 63. Gesundheit
- 64. Gönnen Sie sich ...
- 66. Günstig
- 67. Handeln Sie schnell ...
- 68. Hier
- 69. Insidertipps
- 70. Ja
- 71. Ja, Sie können ...
- 72. Jetzt
- 73. Jetzt verfügbar ...
- 74. XYZ ... macht Insider-Wissen über „xy“ zugänglich
- 75. XYZ ... packt jetzt aus
- 76. XYZ ... veröffentlicht zum ersten Mal
- 77. Kaum bekannte Geheimnisse ...
- 78. Kostenlos
- 79. Leben
- 80. Leicht
- 81. Lernen Sie ...
- 82. Letzte Chance!
- 83. Letzter Aufruf!
- 84. Lieben
- 85. Machen Sie ...
- 86. Magisch
- 87. Möchten Sie Ihre Verkäufe um 20 % erhöhen
- 88. Müde vom ewig gleichen ...
- 89. Neu

90. Nie wieder ...
91. Nur ein Anruf entfernt ...
92. Nur für begrenzte Zeit ...
93. Nur für bevorzugte Kunden ...
94. Nur für die ersten _____ (Anzahl) Anfragen ...
95. Nur Jetzt!
96. Nur noch wenige ...
97. Nur solange der Vorrat reicht
98. Nutzen Sie die Gelegenheit ...
99. Offizielle Ankündigung!
100. Öffnen Sie ...
101. Problem gelöst!
102. Profitieren Sie von ...
103. Profitieren Sie ...
104. Psst!
105. Rat über
106. Revolutionär
107. Schluss. Aus. Alle!
108. Schnell
109. Schon nach 5 Tagen 250 Bestellungen
110. Schon nach 5 Tagen ausverkauft
111. Schützen Sie
112. Sichern Sie sich ...
113. Sicherheit
114. Sie müssen sich nie wieder Sorgen machen ...
115. Sind Sie bereit ...
116. Sind Sie immer noch ...
117. Sofortige Ergebnisse ...
118. Sofortige Wirkung ...

119. Sorgenfrei...
120. Sparen Sie Geld ...
121. Sparen Sie Zeit ...
122. Sparen Sie ...
123. Spinnt XYZ ... jetzt völlig?
124. Streng vertrauliche Informationen
125. Suchen Sie nach ...
126. Tatsachen, die Sie ...
127. Testen Sie heute ...
128. Überraschend neue Entdeckung
129. Unglaublich
130. Verbessert
131. Verwöhnen Sie sich selbst mit ...
132. Vorsicht ...
133. Vorzüge
134. Warum ...
135. Warum Sie ... lieben werden...
136. Wie Sie ...

Text mit Problem starten:

1. ACHTUNG! Jeder Kleinunternehmer, der mit seinem Unternehmen zu wenig neue Kunden gewinnt, bitte unbedingt lesen.
2. MOMENT! Jeder Verkäufer, der trotz härtester Bemühungen zu wenig Umsatz macht, kann jetzt ...
3. HALT! Jeder, der schon mehrere erfolglose Diäten durchführte, ist jetzt in der Lage ...
4. STOPP! Wenn Du es auch satt hast, dass Du nicht das verdienst, was Du gerne möchtest, dann gibt es jetzt ...
5. Bist Du ein guter und erfolgreicher Verkäufer?
6. Bist Du ein guter Unternehmer?
7. Bist Du glücklich?
8. Bist Du in einem Job, der Dir keinen Spaß macht?
9. Möchtest Du Dein Geldproblem für den Rest Deines Lebens haben?
10. Bist Du fleißig –aber das Ergebnis ist eher durchschnittlich oder schlecht?
11. Leider wird Dich Deine finanzielle Situation für den Rest Deines Lebens verfolgen! Es sei denn, Du ...

Möglichkeiten für Überschriften im Text

1. „Wussten Sie schon, dass Sie Ihren Gewinn verdoppeln können?“
2. „Sie sind ein Börsenmakler? Ja, ich zeige Ihnen wie Sie ...
3. „Der günstigste, effektivste und schnellste Weg zur Bikini-Figur.“
4. „Was würden Sie lieber tun: Essen bis Sie satt sind – oder den ganzen Tag hungern?“
5. Welcher Idiot würde den Rat eines Pleitiers annehmen? Nun, die über 2 Mio. Leser des Buches „7 Wege zum erfolgreichen...!“.
6. „Verwandeln Sie Ihren Computer in eine Geldmaschine.“
7. „Der schnelle, unkomplizierte und sorgenfreie Weg zur finanziellen Freiheit.“
8. „Wie Sie enthusiastischen Applaus – sogar Standing Ovationen – erhalten, wann immer Sie eine Rede halten!“ Führung in allen Bereichen verlangt heute von Ihnen, ein hervorragender Redner zu sein.
9. „Wir suchen Leute, die finanziell frei sein wollen.“
10. „Mediziner entdeckt, wie man mit der Hilfe einer natürlichen Pflanze, den Alterungsprozess verlangsamen kann.“
11. „Was Ihnen Ihr Bankberater nicht sagt, kann Ihnen zu finanzieller Freiheit verhelfen!“
12. „Der schnellste Weg, den ich kenne, um die perfekte Ehefrau zu finden.“
13. „Der schnellste Weg, den ich kenne, um erfolgreicher Kleinunternehmer zu werden.“
14. „Was Ihnen Ihr Vermieter nicht sagt, kann Ihnen 20 % Mietkosten einsparen!“
15. „Die Macht der Gedanken und wie auch Sie (fast) alles erreichen können.“

16. „Steigern Sie Ihre Potenz! Die Geheimnisse der alten Chinesen können Ihnen helfen.“
17. „Ist Ihnen ein Leben in Wohlstand 2 Stunden am Tag wert?“
18. „Sie lachten als ich mich ans Klavier setzte, aber als ich kürzlich zu spielen begann...“
19. „Ist Ihnen die Gesundheit Ihres Kindes 10 € wert?“
20. „Was Ihnen Ihr Steuerberater nicht sagt: Sie können legal Ihre Steuern um 20 % senken.“
21. „Steigern Sie Ihre Gedächtnisleistung! Die Geheimnisse der alten Griechen können Ihnen helfen.“
22. „Sie lachten als ich 2004 startete – doch als ich jetzt meine Bilanz zeigte, da...“
23. „Die schnellste Art abzunehmen, die Sie jemals probieren werden oder Geld zurück.“
24. „Machen Sie diese Fehler auch bei Ihren Verkaufs-Gesprächen?“
25. „Die leichtesten Laufschuhe, die Sie jemals getragen haben oder Geld zurück!“
26. „Wie Sie Ihr erstes E-Book in nur 2 Tagen schreiben und veröffentlichen können.“
27. „Zu beschäftigt mit Arbeiten, um Geld zu verdienen?“
28. „Wie Sie mit nur 20 Minuten Training pro Woche 12 kg abnehmen!“
29. „Wie Sie mehr Geld verdienen und weniger arbeiten.“
30. „Mediziner macht einzigartige Entdeckung, die das Leben Übergewichtiger Menschen verändert.“
31. „Wie Sie einen Wintergarten anbauen, der Ihre Nachbarn vor Neid erblassen lässt.“
32. „Wie man 10 kg Übergewicht in nur 6 Monaten in pure Muskeln verwandelt.“

33. „Das Geheimnis des Wohlstands!”
34. „Die erstaunliche Geschichte von einer Geschäftsidee, die so wenig Geld erfordert, dass Sie sie als Obdachloser umsetzen könnten.”
35. „Das Geheimnis um Geld im Internet zu verdienen ist einfach – die erfolgserprobten Tricks der Experten anwenden!”
36. „Haben Sie den Mut, um wirklich mit dem Rauchen aufzuhören?”
37. „Wer will die Frau/den Mann seiner Träume kennenlernen?”
38. „Wenn Sie selbstständig sind, ist das die wichtigste Investition, die Sie für Ihre finanzielle Absicherung machen können.“
39. „Was jeder über Reichtum wissen sollte.”
40. „Was jeder Unternehmer über den Umgang mit dem Finanzamt wissen sollte.”
41. „Haben Sie den Mut Ihr Leben selbst in die Hand zu nehmen?”
42. „Das Geheimnis um sein Unterbewusstsein zu aktivieren ist einfach – Mentaltechniken verwenden!”
43. „Das Geheimnis der Hollywood-Schönheiten!”
44. „Kostenlos! 17 geniale Geschäftsideen, die Sie sofort nutzen können!”
45. „Welche von diesen Rückenproblemen wollen Sie loswerden?”
46. „Seltsam, neue Pflanze aus Afrika lässt die Pfunde wie verrückt purzeln!”
47. „Welche von diesen Geldsorgen wollen Sie loswerden?”
48. „Warum hat Ihnen diese Geheimnisse über finanzielle Freiheit niemand erzählt?”
49. „Von 2 Schachteln am Tag zum Nichtraucher in nur 1 Stunde!”
50. „Unglaublich! Neue Entdeckung lässt Ihre Haut um 10 Jahre jünger aussehen!”
51. „Von Kleidergröße 44 zu Größe 36 in nur 4 Wochen!”

52. „Wie Sie das erreichen, was Sie sich schon immer erträumt haben!”
53. „Würden Sie gerne das schönste Haus der Stadt haben?”
54. „Brisante Insider-Informationen: Diese Aktien werden wahrscheinlich um 100 % in diesem Jahr steigen!”
55. „Wollen Sie wirklich für immer jung sein?”
56. „Würden Sie gerne ein finanziell sorgenfreies Leben haben?”
57. „Hören Sie auf zu hungern und nehmen Sie endlich ab!”
58. „Würden Sie gerne den Partner haben, den Sie sich schon immer erträumt haben?”
59. „Sie können über Gewichtsprobleme lachen, wenn Sie diese einfachen Übungen durchführen!”
60. „Wollen Sie wirklich finanziell frei sein?”
61. „Weltbekannter Extremsportler enthüllt sein Geheimnis, um die Ausdauerleistung um 34 % zu verbessern. Ohne dass die Gesundheit Schaden nimmt.”
62. „Würden Sie gerne einen Haufen Geld auf dem Bankkonto haben?”
63. „Wollen Sie ein erfolgreicher Kleinunternehmer sein? Hier erfahren Sie wie.”
64. „Der schnellste Weg zum 6-stelligen Einkommen!”
65. „Ich bin endlich schlank! Ich fühle mich um Jahre jünger! Mein Geheimnis?”
66. „Was jeder Anleger über die Entwicklung auf den Aktienmärkten wissen sollte.”
67. „Mann, der 10 Jahre lang im Rollstuhl saß, kann wieder gehen.”
68. „Wie Sie ganz einfach Ihren Umsatz um 300 % steigern!”
69. „50 Schritte zum dauerhaften Umsatzwachstum!”
70. „Die Wahrheit über Diäten und ihre Folgen.”

71. “7 Fehler, die Sie beim Marketing unbedingt vermeiden müssen!”
72. “Wollen Sie ein erfolgreicher Kleinunternehmer sein? Ich zeige Ihnen wie.”
73. “Wie Sie ganz einfach abnehmen, ohne zu hungern!”

Suggestive Text-Einleitungen & Satzübergänge

1. Noch wissen Sie es nicht, aber am Ende dieser Seite werden Sie Gewissheit haben...
2. Am Ende dieses Textes...
3. Noch ahnen Sie es nicht, aber in den nächsten 3 Minuten lernen Sie, wie es ist...
4. Je weiter Sie auf dieser Seite lesen, desto mehr werden Sie sich ... fühlen, denn...
5. Nach nur 2 Minuten werden Sie sich ... fühlen und...
6. Am Schluss dieser E-Mail werden Sie wissen...
7. In den nächsten 3 Minuten erfahren Sie...
8. Am Schluss dieses Textes...
9. Je länger Sie lesen, desto mehr werden Sie verstehen, warum...
10. Am Ende dieser Geschichte...
11. Nachdem Sie diese kurze E-Mail gelesen haben, werden Sie sich denken: “Hey...”
12. Ich weiß genau, während Sie diesen Text in Ruhe weiterlesen, dass Sie ein Mensch sind, der ... (Text einfügen, wo er „Ja“ sagen muss).
13. Während Sie jedes Wort dieser Website überfliegen, entdecken Sie nach und nach neue Wege damit Sie...
14. Noch haben Sie keine Ahnung, aber am Ende dieses Berichts werden Sie erkennen, dass...

15. Wenn Sie jedes Wort dieses Artikels genau studieren, werden Sie (begeistert, verblüfft, erstaunt, erschrocken) feststellen, warum/ wie es möglich ist...
16. Während Sie anfangen diesen Artikel zu lesen fragen Sie sich, wie Sie es schaffen...
17. Wenn Sie diesen Text zu Ende gelesen haben, werden Sie endlich...
18. Sie lesen diesen Text bis zum Ende weiter, weil Sie erfahren wollen, wie Sie...
19. Während Sie so dasitzen und dies lesen, erfahren Sie, wie Sie...

DAS WAR'S <<<

Benutze ab sofort mehr von diesen Bausteinen in Deinen Texten,
wenn Du bessere Ergebnisse in Deiner Kommunikation anstrebst.

Auch wenn manche Headlines oder Abschnitte auf den ersten Blick
nicht spektakulär wirken, prägen sie sich erwiesenermaßen tiefer in
unser Unterbewusstsein ein und sprechen unsere Emotionen an.

Wir müssen nicht alles neu erfinden. Bauen wir auf den Erfahrungen
auf, mit denen andere bereits hervorragende Ergebnisse erreichen
konnten.

Viel Erfolg !!


Yücel Yanaz
Trigger von Beruf

>>> www.yanaz.de

DAS >>> GIBT'S DAZU

Die Affenstrategie:

Dieses E-Book gibt
Ihnen ein komplettes
Marketing-System an
die Hand:

1. Wie Sie mehr qualifizierte
Besucher anziehen
2. Wie Sie mehr echte Inte-
ressenten gewinnen
3. Wie Sie mehr zahlende
Kunden erreichen



IHR EXEMPLAR SICHERN

www.yanaz.de

SCHNAUZE VOLL?

VON BLA BLA-TEXTEN, DIE NIX BEWIRKEN?

Schau' zu, dass Dein Marketing verkauft - alles andere läuft unter Freizeitgestaltung.

Wieviele Besucher hat Deine Website täglich? Wieviele Interessenten wünschen sich ein Angebot von Dir? Wieviele Deiner Produkte verkaufst Du noch über Stammkunden oder Mund-zu-Mund-Propaganda?

Und jetzt Hand aufs Herz:
Bist Du zufrieden mit den Ergebnissen?

Wenn Nein, weißt Du,
was Du jetzt tun musst:



30 MINUTEN KOSTENFREI
BERATUNGSGESPRÄCH RESERVIEREN

www.yanaz.de

